



13. edycja

Social Business Accelerator

Raport z trzynastej edycji programu
wrzesień 2024 - czerwiec 2025

PSIK Social Business Accelerator (SBA)

to inicjatywa pro bono środowiska private equity i venture capital w Polsce, której celem jest wspieranie organizacji społecznych zajmujących się najważniejszymi problemami społecznymi w kraju. Program opiera się na indywidualnej współpracy doświadczonych inwestorów kapitałowych — mentorów i menterek zrzeszonych w Polskim Stowarzyszeniu Inwestorów Kapitałowych (PSIK) — z liderami i liderkami tych organizacji. Wsparcie w ramach SBA kierowane jest do organizacji, które odpowiadają na najpilniejsze wyzwania społeczne, takie jak: bezpieczeństwo i rozwój dzieci, edukacja, równość szans dla osób z niepełnosprawnościami, wsparcie osób uchodźczych, przeciwdziałanie bezdomności oraz inne formy wykluczenia społecznego.

Mentorzy i mentorki PSIK to wybitni profesjonaliści reprezentujący polskie środowisko private equity i venture capital. Ofiarowują swój czas i wiedzę w duchu wolontariatu, dzieląc się doświadczeniem, kompetencjami zawodowymi i siecią kontaktów w celu wspierania rozwoju organizacji uczestniczących w programie.

Każda edycja SBA trwa 10 miesięcy i opiera się na comiesięcznych spotkaniach mentorskich. W ich trakcie mentorzy i mentorki wspólnie z liderami i liderkami organizacji pracują nad rozwojem instytucji — obejmującym strategię, planowanie, zarządzanie, finanse, HR — a także wspierają tworzenie planów biznesowych, strategii marketingowych i działań fundraisingowych.

Program SBA został zainicjowany w 2011 roku przez Polskie Stowarzyszenie Inwestorów Kapitałowych (PSIK), we współpracy z Ashoką — międzynarodową organizacją wspierającą innowacyjnych przedsiębiorców społecznych. Od czwartej edycji w 2015 roku, SBA jest prowadzony wspólnie przez PSIK i Fundację Valores — pierwszy polski fundusz venture philanthropy.

13. edycja programu PSIK SBA

rozpoczęła się we wrześniu 2024 roku od spotkania wprowadzającego dla wszystkich uczestników. Po nim pary mentorskie podjęły współpracę. Drugie wspólne spotkanie, służące przede wszystkim wymianie doświadczeń, odbyło się w marcu 2025 roku.

W ramach tej edycji odbyły się dwa wydarzenia dodatkowe. Pierwsze z nich dotyczyło współpracy organizacji społecznych z biznesem. Spotkanie online poprowadziła firma doradcza OC&C Strategy Consultants, która zaprezentowała Podręcznik Dobrych Praktyk Budowania Współpracy z Biznesem. Ekspertki firmy podzielili się wiedzą m.in. na temat strategicznego doboru partnerów, docierania do osób decyzyjnych, budowania ofert i długoterminowych relacji.

Drugim wydarzeniem był kurs fundraisingu, który rozpoczął się w lutym 2025 roku i zgromadził siedem organizacji uczestniczących w SBA. Kurs składał się z dwóch dwudniowych spotkań stacjonarnych i dwóch warsztatów online. Poprowadzili go ekspertki Fundacji Akademia Organizacji Obywatelskich — Lidia Kuczmierowska i Andrzej Pietrucha. Uczestnicy bardzo wysoko ocenili kurs — zarówno pod względem merytorycznym, jak i dostosowania treści do specyfiki organizacji. Średnie oceny w każdej kategorii przekroczyły 9 punktów w skali od 1 do 10.

Trzynasta edycja, podobnie jak poprzednie, została oceniona za pomocą internetowego badania ankietowego, a także poprzez osobiste wywiady z mentorami PSIK i liderami społecznymi. Uczestnicy bardzo wysoko oceniają jakość programu i są, w większości przypadków, zadowoleni z zaangażowania swoich partnerów. Wyniki badania pokazują, że program SBA jest bardzo potrzebny, a liderzy i mentorzy PSIK uważają go za bardzo dobrą platformę do zwiększania wpływu społecznego organizacji.

Warszawa,
lipiec 2025 roku

Agnieszka Borek
dyrektorka programu SBA,
prezeska zarządu Fundacji Valores

Robert Manz
współtwórca programu SBA,
przewodniczący Komitetu ds.
Filantropii Przedsiębiorczej PSIK,
członek rady Fundacji Valores

Dotychczasowe edycje PSIK SBA

Do chwili obecnej zrealizowano dwanaście rocznych edycji:

1. edycja	listopad 2011 — październik 2012	13 par
2. edycja	czerwiec 2013 — czerwiec 2014	13 par
3. edycja	wrzesień 2014 — czerwiec 2015	16 par
4. edycja	wrzesień 2015 — czerwiec 2016	17 par
5. edycja	wrzesień 2016 — czerwiec 2017	15 par
6. edycja	wrzesień 2017 — czerwiec 2018	16 par
7. edycja	wrzesień 2018 — czerwiec 2019	16 par
8. edycja	wrzesień 2019 — czerwiec 2020	21 par
9. edycja	wrzesień 2020 — czerwiec 2021	22 pary
10. edycja	wrzesień 2021 — czerwiec 2022	18 par
11. edycja	wrzesień 2022 — czerwiec 2023	15 par
12. edycja	wrzesień 2023 — czerwiec 2024	17 par
13. edycja	wrzesień 2024 - czerwiec 2025	20 par



Trzynasta edycja SBA w liczbach

20 par organizacja społeczna - mentorka / mentor PSIK

19 par pomyślnie zakończyło program

11 par z SBA 12 kontynuowało współpracę w SBA 13

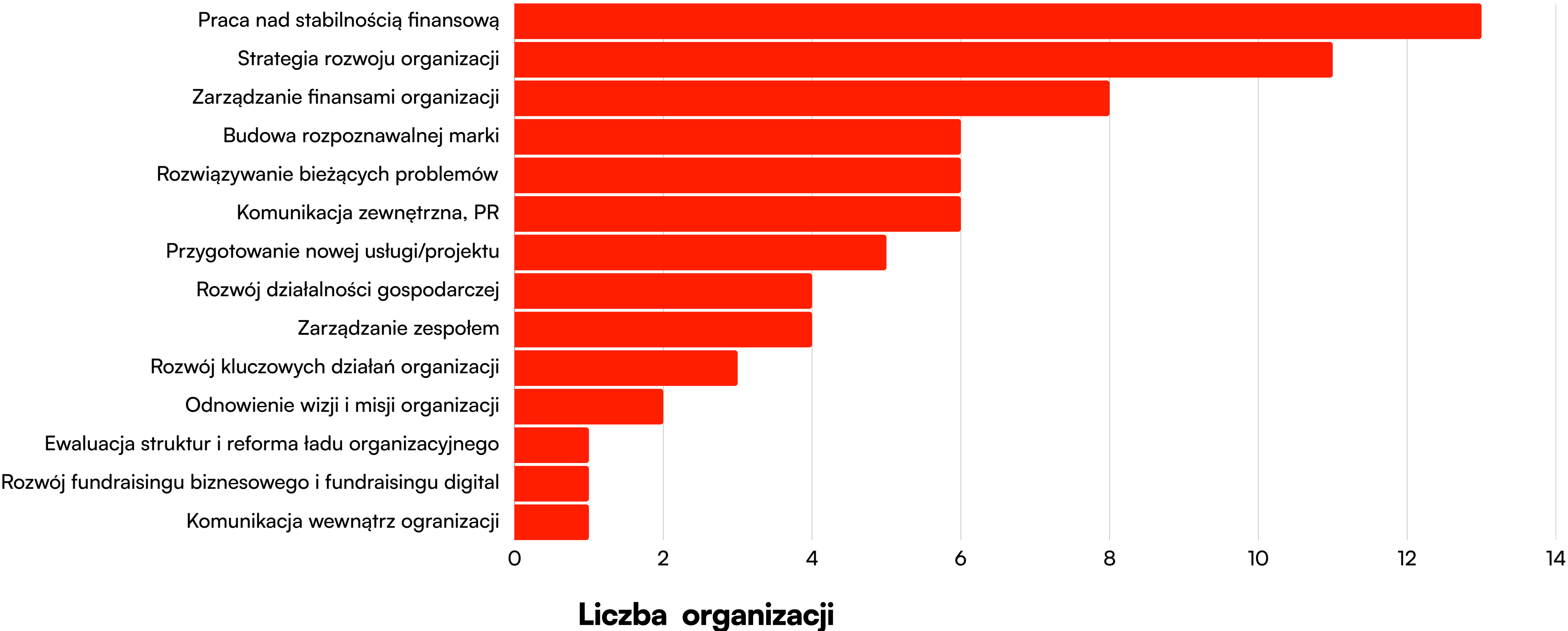
14 par z SBA 13 będzie kontynuowało współpracę w SBA 14

Ponad 500 godzin pro bono wypracowanych dla organizacji społecznych przez mentorów PSIK.

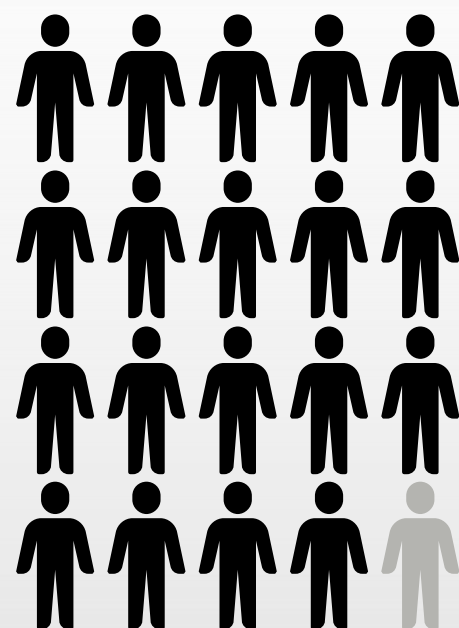


Obszary współpracy

W 13. edycji programu PSIK SBA, większość par skupiła się na pracy nad stabilnością finansową, strategią rozwoju i zarządzaniem finansami. Istotnymi obszarami były również m.in. komunikacja zewnętrzna i budowa marki oraz rozwiązywanie bieżących problemów.



Opinie uczestników i uczestniczek

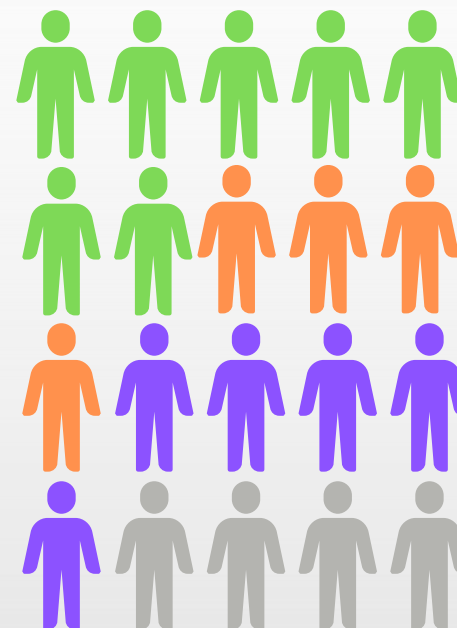


19 z 20

PAR

(mentor PSIK - lider NGO)

uważa, że program PSIK SBA przyczynił się do rozwoju organizacji oraz, że rezultaty wypracowane w toku 13. edycji SBA są trwałe.



16 z 20

LIDERÓW I LIDEREK ORGANIZACJI



deklaruje, że program

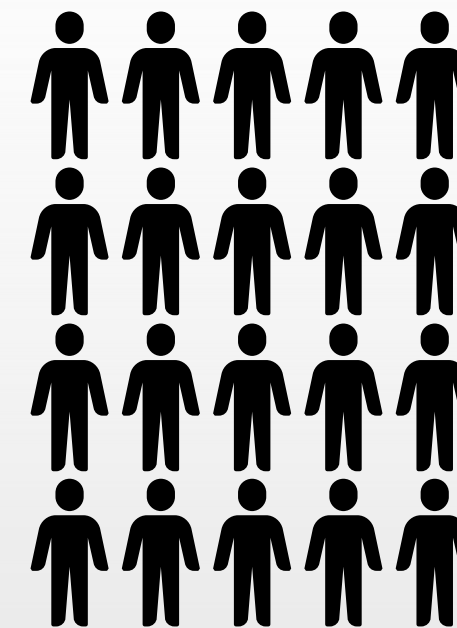
okazał się być o wiele powyżej oczekiwań



okazał się być powyżej oczekiwań



okazał się być zgodny z oczekiwaniami



100%

liderów

zarekomendowałoby udział w programie SBA innym organizacjom

Opinie uczestników

Drugi rok pracy mentorki w programie PSIK SBA dla Fundacji Kosmos dla Dziewczynek poświęcony był tematowi: stabilizacji działań fundacji, planów inwestycji i strategii sprzedaży prenumerat (Magazyn jest głównym projektem misyjnym fundacji, formą docierania do naszych beneficjentek, dziewczynek). Katarzyna Pac-Malesa pomogła nawiązać współpracę z firmą doradczą OC&C, która stworzyła pro bono długofalową strategię rozwoju fundacji do 2030 roku. Kiedy wiosną 2025 fundacja została skonfrontowana z odejściem kilku kluczowych partnerów biznesowych (z powodu zmiany polityki USA), mentorka brała udział w naradach kryzysowych i konsultowała plan kryzysowej strategii pozyskiwania środków przez fundację. Dzięki mentorce możliwe było również spotkanie i negocjacje partnerskie w sprawie dystrybucji. Wspierała również prezeskę w obszarze rekrutacji.

Sylwia Szwed - Fundacja Kosmos dla Dziewczynek

Niewątpliwie, mocną stroną programu jest stworzenie możliwości kontaktu między przedstawicielami świata biznesu a organizacjami obywatelskimi. Na co dzień możliwość takiego kontaktu jest bardzo ograniczona, a dzięki programowi, możemy się spotkać w przyjaznej atmosferze i w otwarty sposób porozmawiać o sposobach zarządzania organizacją. Rozmowy z mentorem pozwalają, nie tylko zdobyć nową wiedzę, ale też uporządkować obraz własnej organizacji i zobaczyć ją niejako z zewnątrz. Bardzo cennym doświadczeniem był też kurs fundraisingowy, dający świetne narzędzia do pracy nad własnymi projektami oraz możliwość spotkania osób z innych organizacji i zainspirowania się ich doświadczeniami.

Maria Mach, Magdalena Jezierska - Fundusz Zdolni

Program PSIK SBA to niezwykła szansa rozwoju dla organizacji — dzięki niemu możliwe są prawdziwe kroki milowe. Wkład mentora, Rafała Batora, był dla nas nieoceniony. Jego doświadczenie i spojrzenie człowieka biznesu na rozwój działalności fundacji to rzadkość i ogromny przywilej. Współpraca z Rafałem pozwoliła nam nie tylko spojrzeć na Fundację Nagle Sami z nowej perspektywy, ale także konkretnie zaplanować jej rozwój. Zgodnie uważamy, że udział w programie to nie tylko impuls dla fundacji, którą zarządzamy, ale też wyjątkowa okazja do osobistego rozwoju i poszerzenia horyzontów.

Marianna Lutomska, Olga Punczewicz - Fundacja Nagle Sami

Mocne strony programu



zaangażowanie obu stron
dostęp do wiedzy
praktycy
webinary
myślenie strategiczne
profesjonaliści
kompetencje

kompetencje
dostęp do zasobów
korzystanie z doświadczeń
biznesowe podejście
dostęp do wiedzy
społeczność uczestników
dowolność w sposobie pracy
PE/VC
MENTORKA
PE/VC
międzysektorowa współpraca
szkolenia dla NGOs
webinary

regularny kontakt
networking
regularność spotkań
PE/VC
długoterminowa formuła programu
zaangażowanie
otwartość
trwałe efekty
profesjonalne zarządzanie programem
MENTORKA
zaangażowanie

profesjonaliści
kompetencje
kontakt oparty na trosce
MENTOR
regularny kontakt
myślenie strategiczne
otwartość
PE/VC
profesjonaliści
szkolenia dla NGOs
dowolność w sposobie pracy
know-how
MENTOR

MENTOR
korzystanie z doświadczeń innych organizacji
wdrożenie biznesowych narzędzi
korzystanie z doświadczeń
zaangażowanie obu stron
kontakt oparty na trosce
regularność spotkań
otwartość
trwałe efekty
know-how
usystematyzowana współpraca
kontakt oparty na trosce
sami wypracowujemy najlepsze rozwiązania
webinary
branża private equity
know-how

dostęp do wiedzy
usystematyzowana współpraca
ukierunkowanie na nowe możliwości samofinansowania

Uczestnicy i uczestniczki programu

psik SBA 13

	Organizacja	Obszar działalności	Lider	Mentor
1	Fundacja Czerwone Noski Kłown w Szpitalu	wsparcie emocjonalne dzieci w szpitalach i hospicjach	Katarzyna Kordziak - Kacprzak	Łukasz Wierdak Spire Capital Partners
2	Fundacja Dorastaj z Nami	wsparcie edukacyjne i psychologiczne dzieci, których rodzic został ranny lub poległ na służbie.; budowanie etosu służb publicznych w społeczeństwie	Magdalena Pawlak	Michał Rusiecki Enterprise Investors
3	Fundacja Humanosh im. Sławy i Izka Wołosiańskich	działania na rzecz migrantów politycznych i wojennych, pomoc humanitarna, misje medyczne	Katarzyna Skopiec, Monika Dryl	George Swirski Abris Capital Partners
4	Fundacja Kosmos dla Dziewczynek	wsparcie dziewczynek w walce ze stereotypami płci	Sylwia Szwed	Katarzyna Pac-Malesa 3TS Capital Partners
5	Fundacja Ktoś	opieka wytchnieniowa oraz pomoc kobietom doświadczającym przemocy	Magdalena Kijańska	Jacek Pogonowski Value4Capital
6	Fundacja L'Arche Polska	pomoc społeczna, opieka nad osobami niepełnosprawnymi	Agnieszka Karolak	Przemysław Głębocki Accession Capital Partners
7	Fundacja Laboratorium Marzeń	wsparcie dla rodzin dzieci z niepełnosprawnościami, wadami genetycznymi i zaburzeniami rozwoju	Jolanta Uchman, Joanna Żółkiewska, Michał Bartczak	Dominik Smykla Resource Partners

8	Fundacja Nagle Sami	psychospołeczne wspieranie osób w żałobie	Olga Puncewicz, Marianna Lutomska	Rafał Bator Enterprise Investors
9	Fundacja Pomocy Dzieciom POCIECHA	opieka, wsparcie i edukacja dzieci z rodzin zmagających się z problemami społecznymi i wychowawczymi	Karina Rawdanowicz-Wróbel, Anna Szewczyk	Michał Zasępa KRUK S.A.
10	Fundacja Pro Omnis	przedsiębiorstwo społeczne zajmujące się produkcją posiłków dla osób chorych, działa na rzecz osób zagrożonych wykluczeniem społecznym i ubóstwem	Aleksandra Lewandowska, Agnieszka Lange-Olszewska	Jacek Woźniak ex Enterprise Investors
11	Fundacja Raduga	pomoc psychologiczna, interwencja kryzysowa, przeciwdziałanie przemocy, aktywizacja społeczna i zawodowa osób zagrożonych wykluczeniem	Magdalena Zaczyńska	Piotr Sadowski Accession Capital Partners
12	Fundacja Szkoła z Klasą	wprowadzanie innowacyjnych metod nauczania promujących budowanie sprawczości i odpowiedzialności wśród uczniów	Agata Łuczyńska, Michał Szeląg	Piotr Misztal Value4Capital
13	Fundacja Teatr 21	praca z osobami niepełnosprawnymi intelektualnie poprzez sztukę; sztuka inkluzyjna	Magdalena Grudziecka, Marceli Sulecki	Dariusz Prończuk Enterprise Investors
14	Fundacja Zamieszkani	wspieranie osób w kryzysie bezdomności	Agnieszka Siekiera, Agata Kowalczuk	Marek Chłopek Jet Investment

15	Fundusz Zdolni	wspieranie uczniów o wybitnych uzdolnieniach naukowych i artystycznych	Maria Mach	Paweł Malicki MidEuropa
16	PSONI Bytom	aktywizacja zawodowa i społeczna osób z niepełnosprawnością intelektualną	Anna Dziąsko, Izabela Batko, Jolanta Glińska	Paweł Sikorski MCI
17	Ruch Onkologiczny PARS	działanie na rzecz chorych na raka oraz profilaktyki onkologicznej, edukacja	Ela Majewska, Renata Anielak	Zygmunt Grajkowski Giza Polish Ventures
18	Stowarzyszenie Dobra Wola	budowa Farmy Dobrej Woli - wspomaganych przez nowoczesne technologie rodzinnych domów opieki dla osób z niepełnosprawnością	Jacek Zalewski	Artur Dżagarow Highlander Partners
19	Stowarzyszenie Mudita	wsparcie dla rodzin i opiekunów osób z niepełnosprawnościami	Olga Wojdyńska, Olga Ślepowrońska	Andrzej Bartos Innova Capital
20	Stowarzyszenie Pomocy i Interwencji Społecznej	pomoc społeczna, wspieranie osób doświadczających bezdomności	Kamila Suchenek-Maksiak, Wioletta Żelazko	Przemysław Danowski Momentum Capital Partners



Mentor:

Łukasz Wierdak

Spire Capital Partners

Partner, współzałożyciel Spire Capital Partners, funduszu private equity specjalizującego się w inwestycjach w spółki technologiczne i cyfrowe. Od ponad 15 lat w branży private equity, poprzednio współpracował z funduszami: MCI Capital i Penta Investments. Jego wcześniejsze doświadczenie zawodowe związane było z branżą bankowości inwestycyjnej w Warszawie i Londynie. Przez 11 lat pełnił rolę prezesa stowarzyszenia sportowego organizującego regularne treningi oraz turnieje sportowe. Entuzjasta nowych technologii, sportowiec-amator oraz kibic, głównie tenisa, siatkówki i narciarstwa.

Jedna edycja SBA: 2024-2025

Fundacja Czerwone Noski Klown w Szpitalu



Fundacja Czerwone Noski Klown w Szpitalu

Katarzyna Kordziak - Kacprzak
Warszawa

Klowni medyczni fundacji wspierają emocjonalnie pacjentów i minimalizują stres poprzez działania artystyczne w kontakcie z drugim człowiekiem. Swoim działaniem obejmują grupy najbardziej zagrożone, tj. dzieci i nastolatki do 18 r.ż w czasie pobytu w szpitalu, dzieci z niepełnosprawnościami, dzieci w śpiączce i po urazach mózgu, dzieci nieuleczalnie chore pod opieką hospicjum, dzieci z doświadczeniem uchodźczym, ale także seniorów, dorosłych — rodziców i opiekunów dzieci; personel medyczny i pracowników sektora pomocy humanitarnej.

www.czerwonenoski.pl

Obszary współpracy:

- budowa rozpoznawalnej marki organizacji
- komunikacja zewnętrzna, PR
- rozwój fundraisingu biznesowego i fundraisingu digital

Rezultaty:

- stworzenie krótkiej broszury informacyjnej dla biznesu
- stworzenie bazy form do współpracy
- propozycje długofalowej współpracy od firm
- weryfikacja potencjału rozwiązań digitalowych
- stworzenie koncepcji kampanii wizerunkowej fundacji



Mentor:

Michał Rusiecki

Enterprise Investors

Michał Rusiecki jest partnerem zarządzającym w Enterprise Investors. Odpowiada za inwestycje w sektorach handlu detalicznego, FMCG i opieki zdrowotnej oraz w branżach przemysłowej i energetycznej. Przeprowadził blisko 20 transakcji, w tym w spółki Dino, Grupa Nu-Med, Wento, Focus Garden, Unity Care. Przed przejściem do branży private equity pracował w Ministerstwie Przekształceń Własnościowych i na Uniwersytecie Warszawskim. W EI od 1992r.

Cztery edycje SBA: 2019 - 2021,
2023 - 2025

Stowarzyszenie Sarcoma, Fundacja
Dorastaj z Nami



**Fundacja
Dorastaj z Nami**

Fundacja Dorastaj z Nami

Magdalena Pawlak

Warszawa

Fundacja Dorastaj z Nami mierzy się z rozwiązywaniem szeregu problemów społecznych. Zapewnia wsparcie edukacyjne i psychologiczne dzieciom, których rodzic zginął podczas pełnienia służby publicznej. Towarzyszy im w bezpiecznym dorastaniu bez rodzica. Przez lata swojego funkcjonowania Fundacja wypracowała skuteczne programy pomocowe, z którymi dociera do ciągle rosnącej grupy potrzebujących — młodych ludzi oraz ich rodzin. Fundacja buduje również społeczne zrozumienie i szacunek do pracy funkcjonariuszy służb publicznych.

www.dorasrajznami.pl

Obszary współpracy:

- praca nad stabilnością finansową organizacji
- przygotowanie nowej usługi/produktu organizacji
- rozwój działalności gospodarczej
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie finansami organizacji
- zarządzanie zespołem

Rezultaty:

- wstępna analiza dotycząca założenia działalności gospodarczej
- optymalizacja kosztów i czasu pracy pracowników
- podjęcie kroków do stworzenia nowej inicjatywy - Dzień Wdzięczności za Służbę (pomysł mentora)



Mentor:

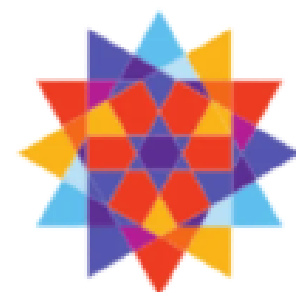
George Świrski

Abris Capital Partners

George Swirski jest współzałożycielem oraz przewodniczącym komitetu inwestycyjnego w Abris Capital Partners. Przed założeniem Abris, był partnerem w zespole Advent International oraz country managerem ds. polskiej działalności spożywczej PepsiCo i dyrektorem E.Wedel SA. Był również konsultantem ds. zarządzania w Bain & Co w Bostonie w USA. W życiu osobistym George jest zaangażowany w dwie organizacje non-profit działające w sektorach edukacyjnym i humanitarnym.

Osiem edycji SBA: 2017-2025

Stowarzyszenie Budujemy Przystań,
Fundacja Humanosh



HUMANOSH
Fundacja im. Sławy i Izka Wołosiańskich

**Fundacja Humanosh im.
Sławy i Izka Wołosiańskich**

Katarzyna Skopiec, Monika Dryl
Warszawa

Organizacja rozwiązuje problem z adaptacją społeczną, ryzykiem bezdomności wśród migrantów politycznych i wojennych w Polsce. Rozwiązuje także problem dostępu do opieki zdrowotnej i żywności w regionach objętych wojną. Organizuje misje medyczne, konwoje humanitarne, transporty ewakuacyjne i wszelkie inne formy pomocy medycznej.

www.humanosh.org

Obszary współpracy:

- praca nad stabilnością finansową organizacji
- strategia rozwoju organizacji
- budowa rozpoznawalnej marki organizacji
- przygotowanie nowej usługi/produktu organizacji
- rozwój kluczowych działań organizacji
- zarządzanie finansami organizacji

Rezultaty:

- nowe produkty
- nawiązanie kontaktów biznesowych
- mentoring kadry zarządzającej
- świeże spojrzenie



Mentorka:

Katarzyna Pac-Malesa

3TS Capital Partners

Katarzyna Pac-Malesa jest dyrektorką inwestycyjną w 3TS Capital Partners. Specjalizuje się w inwestycjach w spółki technologiczne z takich sektorów jak software, fintech, adtech i consumer internet. W ramach 3TS wspiera w rozwoju i ekspansji takie spółki jak Autenti, Eyerim i Funderbeam, a wcześniej była zaangażowana w inwestycje w Rankomat.pl, Perfect Gym, Fru.pl oraz Cyber Folks. Jest zaangażowana w działania Level 20, organizacji wspierającej kwestie równości w branży inwestycyjnej.

Cztery edycje SBA: 2021-2025
Fundacja DOM Dbamy o Młodych,
Kosmos dla Dziewczynek



Fundacja Kosmos dla Dziewczynek

Sylwia Szwed
Warszawa

Fundacja wzmacnia dziewczynki w wieku 7-13 lat w aspekcie pewności siebie, rozwoju mocnych stron, aspiracji, aby w przyszłości korzystały z dużo szerszego wachlarza możliwości, nie ulegając stereotypom społecznym, szczególnie w zakresie osobistej edukacji, ścieżek zawodowych i ról pełnionych w przyszłości.

www.kosmosdladziewczynek.pl

Obszary współpracy:

- praca nad stabilnością finansową organizacji
- rozwój działalności gospodarczej
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie zespołem

Rezultaty:

- nowa strategia sprzedaży prenumeraty Kosmosu
- uruchomienie kampanii do darczyńców indywidualnych
- wcielenie kryzysowej strategii fundraisingowej
- wyszkolenie 2 pracowniczek w obszarze fundraisingu
- stworzenie strategii dla fundacji z firmą doradczą OC&C



Mentor:

Jacek Pogonowski

Value4Capital

Jacek Pogonowski, senior partner w V4C, jest związany z branżą private equity od 1998 roku. W 2011 roku współtworzył V4C, niezależną firmę zarządzającą funduszami private equity. Zasiadał w zarządach i radach nadzorczych spółek portfelowych w Polsce. W latach 2006-2011 pełnił funkcję prezesa i wiceprezesa Polskiego Stowarzyszenia Inwestorów Kapitałowych (PSIK). Był także wiceprzewodniczącym komitetu inwestycyjnego Krajowego Funduszu Kapitałowego, rządowego programu na rzecz wsparcia podmiotów venture capital.

Dwie edycje SBA: 2015-2016, 2024-2025
Fundacja Pomost, Fundacja Ktoś



Fundacja Ktoś

Magdalena Kijańska
Łódź

Fundacja zajmuje się organizacją opieki wychowawczej w Łodzi i Poznaniu, oraz pomaga kobietom doświadczającym przemocy w Łodzi. Fundacja wspiera samotne matki dzieci z niepełnosprawnościami, osoby z niepełnosprawnościami i kobiety doświadczające przemocy.

www.fundacjaktos.pl

Obszary współpracy:

- przygotowanie nowej usługi/produktu organizacji
- rozwój działalności gospodarczej
- rozwiązywanie bieżących problemów

Rezultaty:

- opracowanie misji i wizji fundacji
- stworzenie podstaw strategii fundraisingowej
- opracowanie nowego, dużego projektu wsparcia mieszkańców m.st. Warszawy, z doświadczeniem kryzysu psychicznego oraz ich rodzin i bliskich



Mentor:

Przemysław Głębocki

Accession Capital Partners

Przemysław Głębocki jest partnerem zarządzającym i CIO w Accession Capital Partners (wcześniej Mezzanine Management) oraz członkiem zarządu PSIK. Jest również członkiem rad nadzorczych Domino's Pizza Polska, Nettle, Cenatorium, SMYK, Vemo oraz WISS. Ma ponad dwadzieścia lat doświadczenia w private equity oraz finansach korporacyjnych w Europie Środkowej. Przed dołączeniem do ACP, pracował w działach Corporate Finance i Audytu w Ernst & Young.

Trzy edycje SBA: 2020-2022, 2024-2025
Europejska Fundacja Aktywizacji Społecznej, Fundacja L'Arche Polska



Fundacja L'Arche Polska

Agnieszka Karolak
Warszawa

Fundacja wspiera dorosłe osoby z niepełnosprawnością intelektualną oraz ich rodziny prowadząc działania na rzecz wyrównywania szans i włączenia społecznego.

www.larche.org.pl

Obszary współpracy:

- ewaluacja struktur i reforma ładu organizacyjnego

Rezultaty:

- zmniejszenie liczebności zarządu
- plan na przeistoczenie zarządu w radę krajową Fundacji
- podział kompetencji pomiędzy radę, zarząd i dyrektorów oddziałów



Mentor:

Dominik Smykla

Resource Partners

Dominik Smykla jest partnerem zarządzającym oraz dyrektorem finansowym w Resource Partners. Jest absolwentem Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie oraz Uniwersytetu Warszawskiego.

Trzy edycje SBA: 2022-2025
Fundacja Laboratorium Marzeń



Fundacja Laboratorium Marzeń

Jolanta Uchman
Michał Bartczak
Poznań

Fundacja zapewnia całościowe, systemowe wsparcia rodzin z dziećmi ze szczególnymi potrzebami rozwojowymi - z niepełnosprawnością, wadami genetycznymi, przewlekłe chore, z zaburzeniami rozwoju. Fundacja uświadamia, edukuje i wyposaża w niezbędne umiejętności zarówno profesjonalistów jak i ogół społeczeństwa.

www.laboratoriummarzen.pl

Obszary współpracy:

- praca nad stabilnością finansową organizacji
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie finansami organizacji
- zarządzanie zespołem

Rezultaty:

- szczegółowa analiza sytuacji finansowej organizacji
- opracowanie strategii rozwoju
- wzmocnienie struktury organizacji



Mentor:

Rafał Bator

Enterprise Investors

Rafał Bator jest partnerem w Enterprise Investors. Specjalizuje się w inwestycjach w sektorze technologicznym. Do najważniejszych projektów, które dotąd zrealizował, należą 3S, AVG Technologies, intive oraz Software Mind. Wcześniej pracował w Prokom Software Systems, Optimusie i PricewaterhouseCoopers (obecnie PwC). W EI od 2002 r.

Osiem edycji SBA: 2017-2025

Stowarzyszenie Klon/Jawor, Fundacja Synapsis, Fundacja dla Wolności, Fundacja Nagle Sami



Fundacja Nagle Sami

Olga Puncewicz
Marianna Lutomska
Warszawa

Fundacja Nagle Sami działa na rzecz osób w żałobie. Działania Fundacji skierowane są zarówno do dzieci jak i osób dorosłych w żałobie, lub w kryzysie psychicznym związanym ze stratą.

www.naglesami.org.pl

Obszary współpracy:

- praca nad stabilnością finansową organizacji
- rozwiązywanie bieżących problemów
- zarządzanie finansami organizacji
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie zespołem

Rezultaty:

- spojrzenie na organizację z perspektywy biznesowej
- konkretne i trafne wsparcie mentorskie
- zidentyfikowanie miejsc w strukturze i zarządzaniu, które wymagają interwencji
- poczucie wiary w misję
- doświadczenie wzmacniającej wartości partnerskiej relacji



Mentor:

Michał Zasępa

KRUK S.A.

Michał Zasępa jest członkiem zarządu Grupy KRUK od 2010 roku. Odpowiada za zarządzanie finansami i relacje inwestorskie. Swoje doświadczenie zawodowe zdobywał również między innymi w Enterprise Investors.

Cztery edycje SBA: 2021-2025
Fundacja Pocięcha



Fundacja Pocięcha

Karina Rawdanowicz-Wróbel,
Anna Szewczyk

Wrocław

Misją fundacji jest opieka, wsparcie i edukacja dzieci z rodzin dotkniętych problemami społecznymi i wychowawczymi poprzez zaspokajanie podstawowych potrzeb takich jak: ciepły posiłek i bezpieczne miejsce po szkole, grudniowe prezenty i wyprawki szkolne. Ponadto, organizacja wzmacnia poczucie własnej wartości dzieci poprzez warsztaty psychologiczne oraz stwarzanie okazji do uczenia się i nowych doświadczeń.

www.fundacijapocięcha.pl

Obszary współpracy:

- przygotowanie nowej usługi/produktu organizacji
- rozwiązywanie bieżących problemów organizacji
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie finansami organizacji
- zarządzanie zespołem

Rezultaty:

- wsparcie podczas zmian w strukturach organizacji
- zmiana podejścia do organizacji
- strategia działania i uporządkowanie procesów



Mentor:

Jacek Woźniak

ex Enterprise Investors

Współdecydent w 4 funduszach i 37 spółkach w decyzjach dotyczących inwestycji i sprzedaży udziałów/akcji. Zarządzający inwestycjami, monitoringiem i sprzedażą 11 spółek w branżach: dobra konsumpcyjne, handel detaliczny, przemysł, usługi finansowe, IT. Członek rad nadzorczych w 13 spółkach, odpowiedzialny za: budowę strategii, budowę zarządów i systemów motywacyjnych, zatwierdzanie rocznych budżetów i ich monitoring. Brał udział w reorganizacji, tworzeniu nowych linii biznesowych, akwizycjach, wejściu na nowe rynki, dezinwestycjach.

Trzy edycje w SBA: 2016-2017, 2023-2025
Stowarzyszenie Twoje Nowe Możliwości,
Fundacja ProOmnis



Fundacja ProOmnis

Agnieszka Lange-Olszewska
Aleksandra Lewandowska
Bydgoszcz/Toruń

Fundacja działa na rzecz osób potrzebujących, w tym zagrożonych wykluczeniem społecznym, takich jak uchodźcy i osoby bezdomne. W ramach swojej działalności zapewnia pomoc żywieniową, dożywiając osoby w trudnej sytuacji życiowej. Oprócz tego organizacja prowadzi usługi opiekuńcze dla seniorów oraz działania aktywizacyjne i reintegracyjne skierowane do uchodźców. Jednym z obszarów działalności organizacji jest rozwój przedsiębiorczości społecznej. Organizacja prowadzi zakład produkcyjny, w którym wytwarzane są produkty mające na celu dożywianie osób chorych.

www.proomnis.org.pl

Obszary współpracy:

- praca nad stabilnością finansową organizacji
- rozwój działalności gospodarczej
- rozwój kluczowych działań organizacji
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie finansami organizacji
- zarządzanie zespołem

Rezultaty:

- opracowanie budżetu organizacji na bieżący i następny rok
- plan dywersyfikacji źródeł finansowania działalności statutowej
- przygotowanie strategii i kampanii pozyskania finansowania od darczyńców biznesowych oraz indywidualnych
- opracowanie planu rozwoju największych obszarów - wyznaczenie celów w ujęciu SMART
- przygotowanie do pozyskania finansowania na rozwój zespołu



Mentor:

Piotr Sadowski

Accession Capital Partners

Piotr Sadowski jest partnerem w ACP. W 2008 r. dołączył do grupy Accession Capital Partners (dawniej Mezzanine Management) zarządzającej funduszami z rodziny AMC, gdzie obecnie odpowiada za inwestycje w krajach bałtyckich oraz Polsce. Jest również członkiem komitetu inwestycyjnego.

Jedna edycja SBA: 2024-2025 Fundacja Raduga



Fundacja Raduga

Magdalena Zaczyńska
Legnica

Fundacja zajmuje się dostępnością do usług psychologicznych, interwencją kryzysową, przeciwdziałaniem przemocy i aktywizacją społeczną oraz zawodową osób zagrożonych wykluczeniem. Wspiera osoby z zaburzeniami psychicznymi, zarówno dorosłych jak i młodzież, ofiary przemocy, osoby wykluczone lub zagrożone wykluczeniem.

www.raduga.org.pl

Obszary współpracy:

- komunikacja wewnątrz organizacji
- praca nad stabilnością finansową organizacji
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie finansami
- zarządzanie zespołem

Rezultaty:

- proces wypracowywania zmian
- określenie kierunków
- określenie mocnych i słabych stron fundacji



Mentor:

Piotr Misztal

Value4Capital

Piotr Misztal, senior partner w V4C, rozpoczął karierę w doradztwie finansowym na początku lat 90. Od 1998 roku szef biura Riverside w Warszawie, gdzie poprowadził 6 transakcji i uczestniczył w decyzjach inwestycyjnych dotyczących spółek portfelowych w Polsce i Europie. W 2007 roku został partnerem w Societe Generale Asset Management, a po przekształceniu SGAM w Amundi współtworzył firmę Value4Capital (V4C). W 2017 roku V4C zebrало pierwszy niezależny fundusz. Odpowiadał za inwestycje m.in. w home.pl, Kom-Eko, Shoper i Summa Linguae.

Dziesięć edycji SBA: 2014-2022,
2023-2025 Teatr Grodzki, Fundacja im.
Doktora Piotra Janaszka Podaj Dalej,
Fundacja Korale, Fundacja Szkoła z Klasą



Fundacja Szkoła z Klasą

Agata Łuczyńska

Michał Szelaąg

Warszawa

Fundacja Szkoła z Klasą obecnie najbardziej koncentruje się na wprowadzaniu innowacyjnych metod nauczania, wspierających sprawczość, budowanie odpowiedzialności i samodzielności uczniów i uczennic. Tematy zdrowia psychicznego oraz wyrównywania szans edukacyjnych są obecnie naszymi priorytetami. Pośrednio beneficjentami działań Fundacji są uczniowie i uczennice.

www.szkolazklasa.org.pl

Obszary współpracy:

- budowa rozpoznawalenia marki
- komunikacja zewnętrzna, PR
- praca nad stabilnością finansową organizacji

Rezultaty:

- przygotowanie oferty współpracy CSR z agencjami
- plan sięgnięcia do nowej grupy docelowej - rodziców
- uzupełnienie oferty trwających programów
- fundraising w kierunku darczyńców indywidualnych



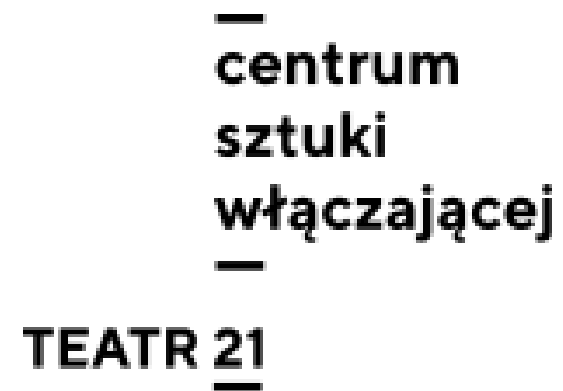
Mentor:

Dariusz Próńczuk

Enterprise Investors

Dariusz Próńczuk - partner zarządzający Enterprise Investors, Specjalizuje się w inwestycjach dotyczących sektora usług finansowych, IT i branży materiałów budowlanych. W EI przeprowadził ponad 20 inwestycji, m.in. w spółki AVG Technologies, Comp Rzeszów (obecnie Asseco Polska), Kruk i Magellan. Przed dołączeniem do zespołu EI pracował w branży konsultingowej, a także był wiceprezesem banku inwestycyjnego Hejka Michna.

Osiem edycji SBA: 2015-2021, 2023-2025
Fundacja La Strada, Fundacja Dajemy Dzieciom Siłę, Fundacja Teatr 21



Fundacja Teatr 21

Magdalena Grudziecka
Warszawa

Teatr 21 powstał w 2005 r. Na początku działał w szkolnej sali gimnastycznej, dziś występuje na najważniejszych scenach dramatycznych w Polsce. Od 2022 r. we własnej siedzibie prowadzi instytucję kultury Centrum Sztuki Włączającej/Teatr 21, które rocznie odwiedza kilka tysięcy osób uczestnicząc w warsztatach, spektaklach, wykładach, zajęciach ruchowych. Wspólnym tematem wydarzeń są różnorodność i dostępność. Fundacja wykorzystuje teatralne narzędzia do rozwijania potencjału artystów z niepełnosprawnościami, promowania ich i sieciowania z partnerami z tzw. mainstreamu.

www.teatr21.pl

Obszary współpracy:

- n/a

Rezultaty:

- n/a



Mentor:

Marek Chłopek

Jet Investment

Marek Chłopek zarządza polskim biurem Jet Investment w Warszawie. Odpowiada za identyfikowanie celów inwestycyjnych, zarządzanie spółkami portfelowymi oraz ich sprzedaż, a także za promocję Jet Investment w Polsce. Ma ponad 20-letnie doświadczenie w branży private equity i zarządzania aktywami. Zanim dołączył do Jet Investment, współtworzył i kierował Penton Partners, grupą kapitałową zarządzającą funduszami private equity, oraz Penton TFI. Wcześniej pracował w Grupie Copernicus, w firmie zarządzającej Trzecim Narodowym Funduszem Inwestycyjnym oraz w Centrum Operacji Kapitałowych Banku Handlowego.

Jedna edycja SBA: 2024-2025

Fundacja Zamieszkania



Fundacja Zamieszkania

Agnieszka Siekiera, Agata Kowalczyk
Warszawa

Celem organizacji jest eliminacja chronicznej bezdomności oraz działania prewencyjne, głównie wobec kobiet doświadczających przemocy i zagrożonych bezdomnością, które — zgodnie z definicją ETHOS — są już bezdomne, choć przebywają w przemocowym domu. Cel ten realizuje zapewniając bezpieczne schronienie i wspierając proces wychodzenia z bezdomności, zdrowienia oraz odzyskiwania samodzielności.

www.zamieszkani.org.pl

Obszary współpracy:

- budowa rozpoznawalnej marki organizacji
- komunikacja zewnętrzna, PR
- odnowienie wizji i misji organizacji
- praca nad stabilnością finansową organizacji
- rozwój działalności gospodarczej

Rezultaty:

- opracowanie materiałów komunikacyjnych
- zmiana podejścia od sektora biznesowego
- opracowanie materiałów informacyjnych oraz oferty dla biznesu



Mentor:

Paweł Malicki

MidEuropa

Paweł Malicki jest partnerem współodpowiedzialnym za sektor ochrony zdrowia w MidEuropa. Dołączył do warszawskiego zespołu inwestycyjnego w 2018 roku, odpowiada za pozyskiwanie i realizację transakcji oraz monitorowanie i wyjście z inwestycji. Od ponad 10 lat jest zaangażowany w polskie inwestycje private equity, przed MidEuropa w pracował w Enterprise Investors. Wspierał liczne inwestycje w polskie spółki, w tym Optegra, Diagnostyka i JS Hamilton.

Jedna edycja SBA: 2024-2025
Fundusz Zdolni



Fundusz Zdolni

Maria Mach

Warszawa

Fundusz Zdolni zajmuje się problemem niedostatecznego wsparcia dla uczniów o wybitnych uzdolnieniach naukowych i artystycznych. Systemowa edukacja, nastawiona na wyrównywanie poziomu i wsparcie słabszych, nie oferuje odpowiedniego wsparcia osobom, które chcą rozwijać zainteresowania i w pełni wykorzystywać swój potencjał. Z naszego doświadczenia wynika, że ludzie o wybitnych uzdolnieniach najbardziej potrzebują kontaktu i współpracy z naukowcami i artystami, a także z rówieśnikami o podobnych zainteresowaniach i uzdolnieniach.

www.fundusz.org.pl

Obszary współpracy:

- komunikacja zewnętrzna, PR
- praca nad stabilnością finansową organizacji
- rozwiązywanie bieżących problemów
- zarządzanie finansami organizacji

Rezultaty:

- nowe spojrzenie na sytuację finansową i fundraising zorientowany na współpracę z biznesem
- nowy kształt ulotki promocyjnej
- modernizacja strony internetowej



Mentor:

Paweł Sikorski

MCI

Partner inwestycyjny w MCI Capital z ponad 25-letnią karierą zawodową w private equity, venture capital i bankowości inwestycyjnej. Z sukcesem pozyskał, zrealizował i zakończył wiele transakcji private equity i venture. Ma duże doświadczenie w tworzeniu wartości spółek portfelowych, realizacji transakcji M&A i kapitałowych, a także nadzorowaniu spółek portfelowych z pozycji rady nadzorczej.

Cztery edycje SBA: 2021-2025
PSONI Koło w Bytomiu



PSONI Koło w Bytomiu

Anna Dziąsko, Izabela Batko,
Jolanta Glińska
Bytom

Polskie Stowarzyszenie na rzecz Osób z Niepełnosprawnością Intelktualną Koło w Bytomiu działa na rzecz wyrównywania szans osób z niepełnosprawnością intelektualną, tworzenia warunków przestrzegania wobec nich praw człowieka, prowadzenia ich ku aktywnemu uczestnictwu w życiu społecznym, ochrony ich zdrowia oraz wspierania ich rodzin.

www.psonibytom.org

Obszary współpracy:

- budowa rozpoznawalnej marki organizacji
- komunikacja zewnętrzna, PR
- praca nad stabilnością finansową organizacji

Rezultaty:

- założenie i spotkanie Rady Programowej
- ustalenie strategii działań PR w powiązaniu z pozyskiwaniem darczyńców indywidualnych



Mentor:

Zygmunt Grajkowski

Giza Polish Ventures

Zygmunt Grajkowski ma ponad 25 lat doświadczenia w obszarze inwestycji kapitałowych oraz rozwoju technologii. Obecnie jest przewodniczącym i niezależnym członkiem komitetu inwestycyjnego Polskiego Funduszu Rozwoju wspierającego inwestycje private equity, a także niezależnym członkiem komitetu inwestycyjnego PFR Ventures, który działa na rzecz sektora venture capital.

Dwie edycje SBA: 2023-2025
Ruch Onkologiczny PARS



Ruch Onkologiczny PARS

Elżbieta Majewska

Warszawa

Organizacja pomaga odnaleźć się w systemie opieki onkologicznej oraz uzyskać niezbędną diagnozę i leczenie. Prowadzi edukację w zakresie profilaktyki badań oraz webinary i warsztaty bazujące na metodach mindfulnes oraz coachingu kryzysowego. W roku 2022 organizacja stworzyła platformę Centrum Kryzysowe, która prowadzi pacjenta przez wszystkie etapy choroby nowotworowej, oferując wsparcie psychologiczne oraz socjalne. Jest to unikalna i potrzebna platforma; jej działanie obejmuje także infolinię.

www.ruchspoleczny.org.pl

Obszary współpracy:

- budowa rozpoznawalnej marki organizacji
- komunikacja zewnętrzna, PR
- odnowienie wizji i misji organizacji
- praca nad stabilnością finansową organizacji
- przygotowanie nowej usługi/produktu organizacji
- strategia rozwoju organizacji

Rezultaty:

- wypracowanie i ujednolicenie spójności wizualnej i komunikacyjnej
- rebranding z Polskie Amazonki Ruch Społeczny (PARS) na Ruch Onkologiczny PARS
- praca nad projektem Ogólnopolskiej Sieci Wolontariatu Onkologicznego
- pierwsze etapy wdrażania projektu
- działania fundraisingowe
- praca nad ofertami współpracy dla partnerów



Mentor:

Artur Dżagarow

Highlander Partners

Artur Dżagarow jest partnerem zarządzającym i CEO na Europę Środkową w Highlander Partners. Koncentruje się na zarządzaniu warszawskim biurem, specjalistami inwestycyjnymi oraz strategiami marketingowymi dla regionu. Wykorzystuje swoje bogate doświadczenie operacyjne do opracowywania i wdrażania strategii tworzenia wartości zarówno dla potencjalnych, jak i istniejących spółek portfelowych Highlander.

Dwie edycje SBA: 2023-2025
Stowarzyszenie Dobra Wola



Stowarzyszenie Dobra Wola

Jacek Zalewski

Watraszew/Warszawa

Stowarzyszenie Dobra Wola działa na rzecz poprawy jakości życia dzieci, młodzieży i dorosłych z niepełnosprawnością intelektualną oraz ich rodzin. Zaspokaja ich najpilniejsze potrzeby: wsparcie psychologiczne, zapewnienie opieki i poczucia bezpieczeństwa rodzicom dzieci głęboko upośledzonych umysłowo, uświadamianie lekarzom, jak pracować z rodzinami, wychodzenie z sytuacji wstydu, sprawstwo w sytuacji radzenia sobie z opieką.

www.dobrawola.org.pl

Obszary współpracy:

- budowa rozpoznawalnej marki organizacji
- komunikacja zewnętrzna PR
- praca nad stabilnością finansową organizacji
- przygotowanie nowej usług/productu organizacji
- rozwój kluczowych działań organizacji
- rozwiązywanie bieżących problemów
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie finansami organizacji

Rezultaty:

- wdrożenie inwestycji
- zatrudnienie fundaisera
- uruchomienie programu lojalnościowego w placówkach mentora
- plany akcji promocyjnych dla osób niepełnosprawnych i ich opiekunów



Mentor:

Andrzej Bartos

Innova Capital

Andrzej Bartos jest partnerem zarządzającym w Innova Capital, do którego dołączył w 2004 roku. Jego obowiązki obejmują przede wszystkim prowadzenie inwestycji w sektorze przemysłowym. W związku z doświadczeniem na międzynarodowych rynkach kapitałowych, aktywnie uczestniczy we wszelkich transakcjach dotyczących tychże rynków. Założył pierwszy w Polsce Klub Management Buy-Out, zrzeszający ponad 70 przedstawicieli kadry zarządzającej. Obecnie także prezes Polskiego Stowarzyszenia Inwestorów Kapitałowych.

Pięć edycji SBA: 2013-2016, 2019-2020, 2024-2025 Centrum Edukacji Obywatelskiej, Federacja Polskich Banków Żywności, Stowarzyszenie Mudita



Stowarzyszenie Mudita

Olga Wojdyńska
Olga Ślepownońska
Warszawa

Stowarzyszenie Mudita to organizacja, która wspiera rodziny osób z niepełnosprawnościami oraz ich opiekunów. Głównym problemem społecznym, który rozwiązuje, jest wyczerpująca praca opiekuńcza. Opiekunowie, często rodzice i samotne matki, cały swój czas poświęcają na opiekę nad bliskimi z niepełnosprawnościami. To codzienne wyzwanie, które wymaga wsparcia zarówno w sferze emocjonalnej, finansowej, informacyjnej jak i praktycznej. Stowarzyszenie Mudita zapewnia im pomoc w postaci wytnienia, wsparcia psychologicznego, pomocy prawnej oraz informacyjnej.

www.stowarzyszeniemudita.pl

Obszary współpracy:

- praca nad stabilnością finansową organizacji
- rozwiązywanie bieżących problemów
- strategia rozwoju organizacji

Rezultaty:

- usprawnienie struktury organizacji



Mentor:

Przemysław Danowski

Momentum Capital Partners

Przemysław Danowski jest partnerem zarządzającym i założycielem Momentum Capital Partners. Posiada blisko 20-letnie doświadczenie w venture capital / private equity oraz bankowości inwestycyjnej. Od 2009 do 2024 r. związany z Warsaw Equity Group (WEG), w tym od 2015 r. jako członek zarządu odpowiedzialny za kierowanie strategią inwestycyjną funduszu. Od 2024 w Momentum Capital Partners, funduszu inwestującym w spółki będące w fazie wzrostowej (growth equity). Zasiada również w radzie nadzorczej Artifex Mundi i ELQ.

Dwie edycje SBA: 2023-2025

Stowarzyszenie Pomocy i Interwencji Społecznej - SPiS



Stowarzyszenie Pomocy i Interwencji Społecznej - SPiS

Kamila Suchenek-Maksiak

Wioletta Żelazko

Warszawa

Główne działania organizacji są poświęcone rozwiązywaniu problemu bezdomności, przy jednoczesnym wspieraniu osób z problemem uzależnień czy kryzysów zdrowia psychicznego, z uwzględnieniem ich aktywizacji zawodowej i społecznej.

[SPiS LinkedIn](#)

Obszary współpracy:

- praca nad stabilnością finansową organizacji
- strategia rozwoju organizacji
- zarządzanie finansami organizacji

Rezultaty:

- opracowanie celów strategicznych na najbliższe lata
- wzmocnienie współpracy z biznesem
- przygotowanie do współpracy z Fundacją Valores
- złożenie biznesplanu

Zaangażowani w poprzednie edycje programu SBA

Podczas 13. edycji SBA ośmioro mentorów PSIK wspierało organizacje, które przeszły z programu SBA do portfolio Fundacji Valores, przy czym Laboratorium Marzeń dołączyło do Valores w jej trakcie.



 **Fundacja eFkropka**



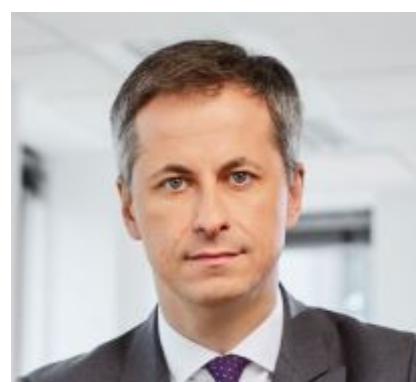
 **Ogólnopolski
Operator
Oświaty**




**FUNDACJA
OCALENIE**



 **FUNDACJA
DOBRYCH
INICJATYW**



 **Polska Misja
Medyczna**




B O R I S
Biuro Obsługi Ruchu Inicjatyw Społecznych

Organizacja	Obszar działalności	Mentor PSIK
Fundacja eFkropka	wspiera osoby doświadczające kryzysu psychicznego oraz ich bliskich	Monika Morali - Majkut
Fundacja Laboratorium Marzeń	obejmuje opieką dzieci z niepełnosprawnościami oraz ich rodziny	Dominik Smykla
Polska Misja Medyczna	pomaga ofiarom wojen, klęsk żywiołowych i katastrof, specjalizuje się w pomocy medycznej	Wojciech Jezierski
Ogólnopolski Operator Oświaty	wspiera edukację dzieci poprzez prowadzenie sieci publicznych placówek szkolnych i przedszkolnych	Edgar Koleśnik
Fundacja Ocalenie	oferuje wsparcie migrantom i uchodźcom	Paweł Padusiński
Boris	wspiera osoby z niepełnosprawnością intelektualną poprzez system wsparcia społeczności	Dariusz Pietrzak
Stowarzyszenie Amp Futbol	podnosi jakość życia osób z niepełnosprawnościami poprzez aktywność sportową	Arkadiusz Podziewski
Fundacja Dobrych Inicjatyw	wspiera dzieci z pieczy zastępczej w rozwijaniu silnych stron i talentów, pomaga w przezwyciężaniu własnych barier	Maciej Zużalek



PSIK zrzesza inwestorów private equity/venture capital aktywnych w Polsce. Jest też otwarte dla firm i instytucji zainteresowanych rozwojem sektora private equity/venture capital w naszym kraju.

Celem PSIK jest ułatwianie inwestycji, wspieranie rozwoju sektora private equity/venture capital w Polsce i reprezentacja jego interesów. Do PSIK należy 168 członków, w tym 49 firm zarządzających funduszami oraz 119 podmiotów działających na rzecz sektora - firm doradczych, inwestorów i banków.

Co to jest private equity?

Inwestycje typu private equity to rodzaj inwestycji kapitałowych, które stanowią źródło zewnętrznego finansowania dla prywatnych firm. W czasie trwania inwestycji, oprócz finansowania firma może otrzymać wsparcie inwestora w różnych obszarach, takich jak doradztwo strategiczne, operacyjne, marketingowe, finansowe, prawne, podatkowe i organizacyjne. Fundusz private equity, zwykle dysponujący kapitałem powierzonym przez inne podmioty, np. fundusze emerytalne, koncentruje się na budowaniu wartości spółek, w które inwestuje. Jest zainteresowany zwiększaniem ich wartości w perspektywie długoterminowej w celu osiągnięcia pożądanego zysku przy ich sprzedaży w przyszłości. Czas trwania typowej inwestycji funduszu wynosi od pięciu do siedmiu lat.

Kontakt

Agnieszka Borek

Dyrektorka programu PSIK SBA

agnieszka.borek@psik.org.pl

Iga Kowalczyk

Koordynatorka programu PSIK SBA

Polskie Stowarzyszenie Inwestorów Kapitałowych

Al. Jana Pawła || 27, 00-867 Warszawa

www.psik.org.pl, psik@psik.org.pl



PSIK, the Polish Private Equity & Venture Capital Association